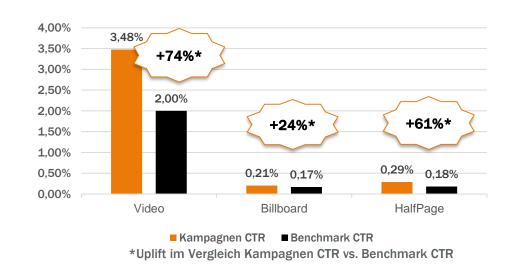


EXECUTIVE SUMMARY – CTR PERFORMANCE

- Durch die Zalando Zielgruppen überdurchschnittlich gute Click-Through-Raten bei allen Formaten
- Video in Kombination mit den Zalando Zielgruppen performte mit einer CTR von Ø3,48% und einem Uplift von +74% im Vergleich zur Benchmark CTR (2%) besonders gut





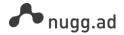
EXECUTIVE SUMMARY – BRAND ENGAGEMENT MEASUREMENT

 Sehr hohe Uplifts der Branding KPIs durch die Zalando Zielgruppen im Vergleich zum Flight ohne Targeting

OVERALL (Uplifts:	Uplift +44% Campaign Recognition	Uplift +233% Awareness
Male+Female vs ohne Targeting)	Uplift +56% Sympathy	Uplift +92% Purchase intention

 Video in Kombination mit den Zalando
 Zielgruppen erzielte im Formatvergleich die höchsten absoluten Werte für Awareness,
 Sympathy und Purchase Intention

Video	13% Campaign Recognition	22% Awareness
(absolute Werte)	+35% Sympathy	+38% Purchase intention





RESEARCH SET-UP & ERGEBNISSE IM DETAIL



RESEARCH SET-UP

Werbeformate: Video, HalfPage, Billboard

Kunde: Drykorn

Kampagnenzeitraum: 22.06.-06.08.2017

Verwendetes Kampagnenbudget: 19.935€

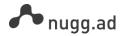
Umfelder: SevenOneMedia Inventare über Active Agent

Zalando-Segmente: Frauen/Männer + Young Professionals (or Fashion or Trend or

Contemporary)

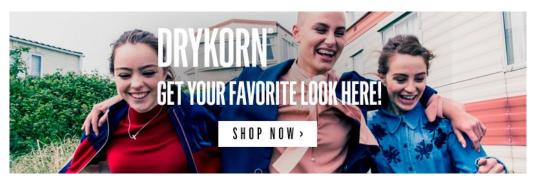
Erhebungsform: Online Befragung (Brand Engagement Measurement)

Stichprobe: n=1.066

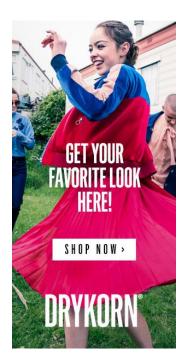


DRYKORN WERBEMITTEL





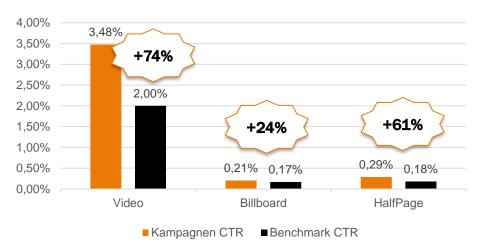








IMPRESSIONS, CLICKS, CLICK THROUGH RATE



- Summe ausgelieferter Ad Impressions in der Zielgruppe: 1.156.745
- Summe erzielter Clicks in der Zielgruppe: 9.661
- überdurchschnittlich gute Click Through Raten bei allen Formaten
- Video performte mit einer CTR von durchschnittlich 3,48% und einem Uplift von 74% im Vergleich zur Benchmark CTR (2%) besonders gut und ist in der CPC Betrachtung mit einem CPC von 0,79€ im Vergleich zu Billboard (CPC=4,15€) und HalfPage (CPC=2,58€) am günstigsten





BRAND IMPACT: BRAND ENGAGEMENT MEASUREMENT



Erhebung des Brand Impacts über das Brand Engagement Measurement:

1) Kontrollgruppe: Kampagnenkontakt ohne Targeting

2) Testgruppe: Kampagnenkontakt mit Targeting

Befragungszeitraum: 22.06.-06.08.2017

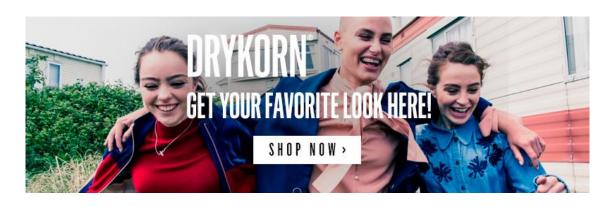




EXECUTIVE SUMMARY – RESEARCH ERGEBNISSE MALE VS FEMALE

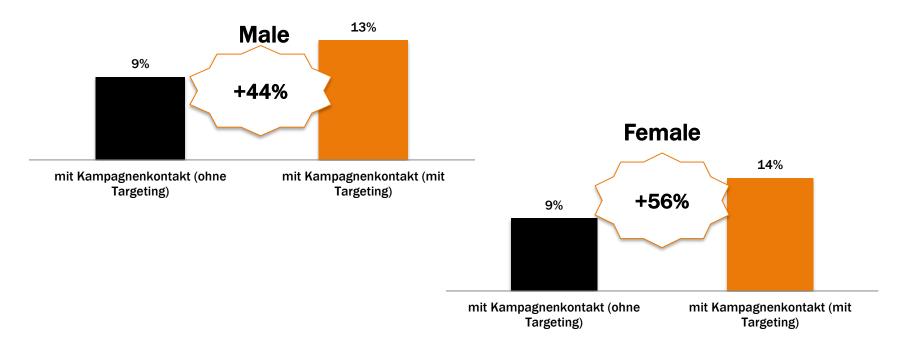
- MALE VS FEMALE
- BRAND IMPACT
- AWARENESS
- SYMPATHY
- PURCHASE INTENTION
- CAMPAIGN RECOGNITION

- Campaign Recognition und Brand Sympathy innerhalb der weiblichen Zielgruppe höher
- Drykorn ist unter den Männern bekannter und würde von diesen öfter gekauft werden



CAMPAIGN RECOGNITION | MALE VS FEMALE

Frage 1: Können Sie sich erinnern, Werbung für diese Marke so oder in ähnlicher Form im Internet schon gesehen zu haben?

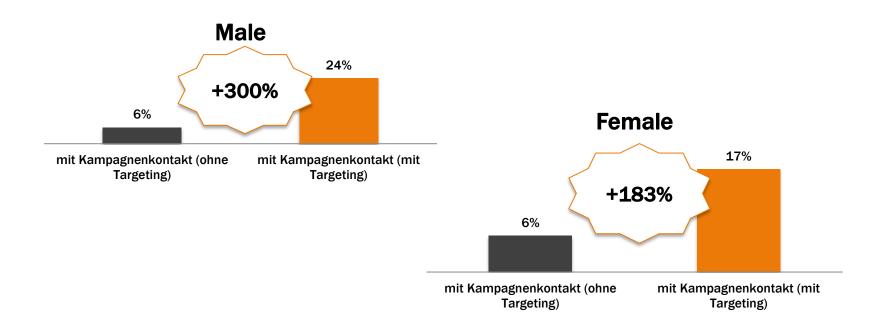






BRAND AWARENESS | MALE VS FEMALE

Frage 2: Kennen Sie Drykorn?

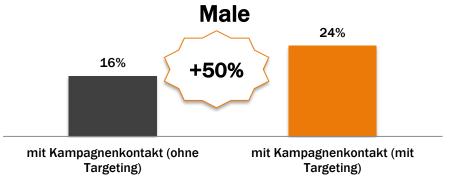


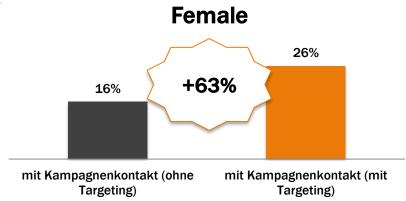


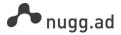


BRAND SYMPATHY | MALE VS FEMALE

Frage 3: Finden Sie Drykorn sympathisch?



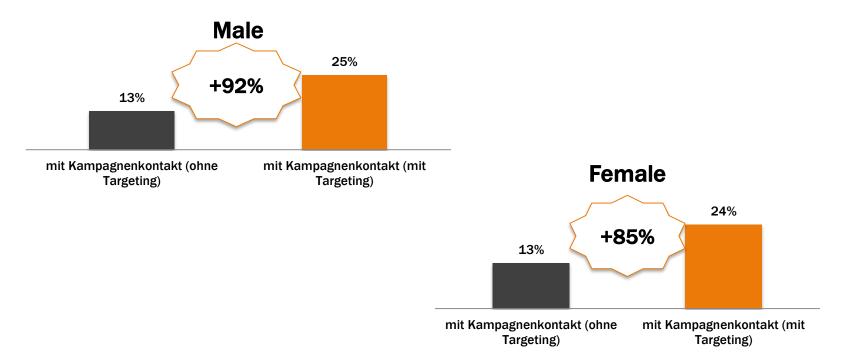


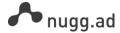




PURCHASE INTENTION | MALE VS FEMALE

Frage 4: Käme ein Kauf von Drykorn Fashion für Sie grundsätzlich in Frage?



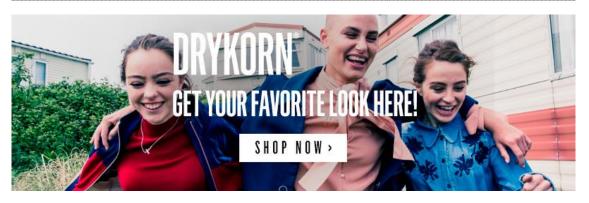




EXECUTIVE SUMMARY – RESEARCH ERGEBNISSE OVERALL

- OVERALL: (Male+Female vs ohne Targeting)
- BRAND IMPACT
- AWARENESS
- SYMPATHY
- PURCHASE INTENTION
- CAMPAIGN RECOGNITION

+233% Awareness	+56% Sympathy	+92% Purchase intention
	+44% Campaign Recognition	

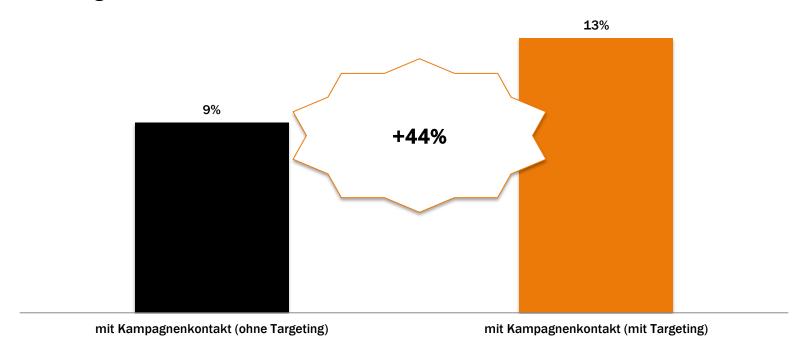






CAMPAIGN RECOGNITION | OVERALL

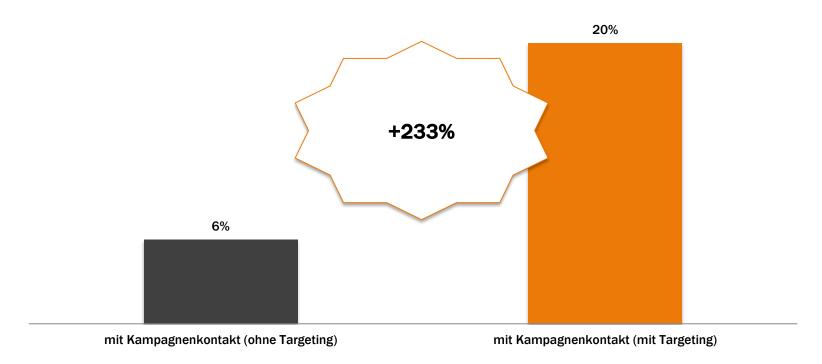
Frage 1: Können Sie sich erinnern, Werbung für diese Marke so oder in ähnlicher Form im Internet schon gesehen zu haben?





BRAND AWARENESS | OVERALL

Frage 2: Kennen Sie Drykorn?

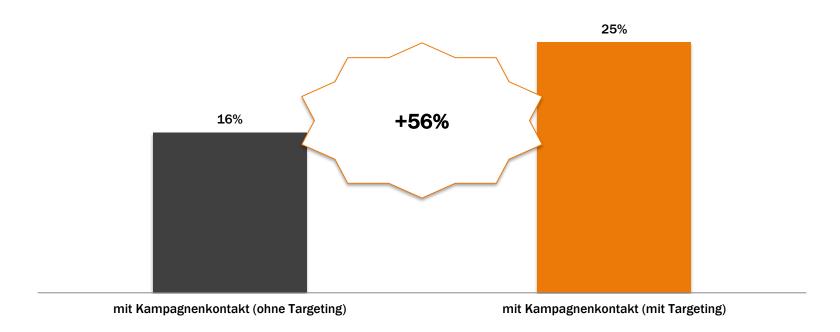






BRAND SYMPATHY | OVERALL

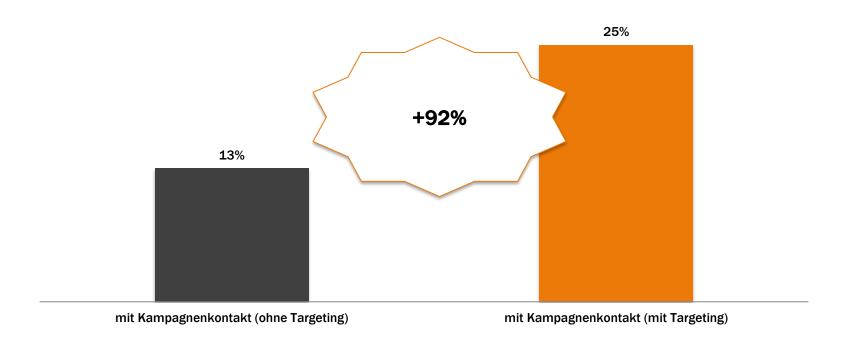
Frage 3: Finden Sie Drykorn sympathisch?

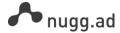




PURCHASE INTENTION | OVERALL

Frage 4: Käme ein Kauf von Drykorn Fashion für Sie grundsätzlich in Frage?





EXECUTIVE SUMMARY – RESEARCH ERGEBNISSE VIDEO

- FORMAT: VIDEO
- BRAND IMPACT
- AWARENESS
- SYMPATHY
- PURCHASE INTENTION
- CAMPAIGN RECOGNITION

+214% Awareness	+94% Sympathy	+65% Purchase intention
	+44% Campaign Recognition	

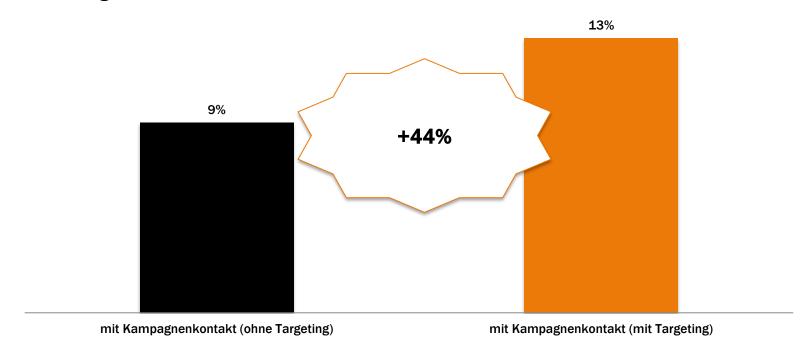






CAMPAIGN RECOGNITION | VIDEO

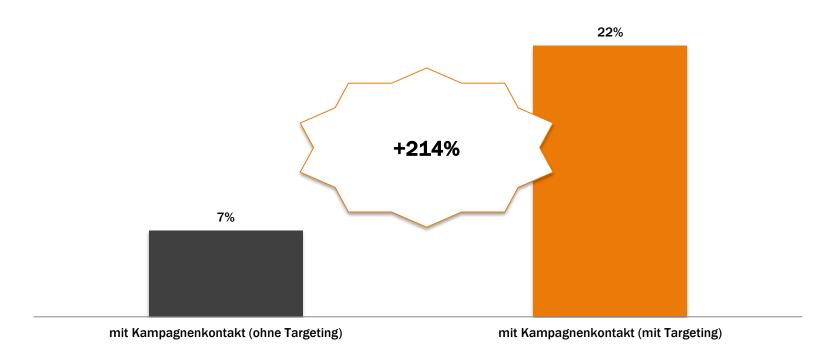
Frage 1: Können Sie sich erinnern, Werbung für diese Marke so oder in ähnlicher Form im Internet schon gesehen zu haben?

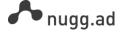




BRAND AWARENESS | VIDEO

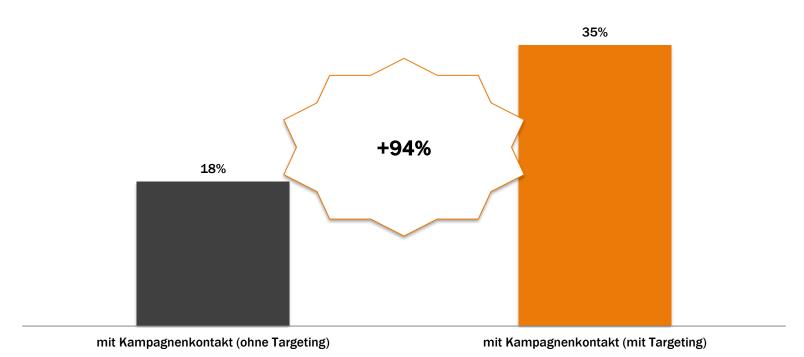
Frage 2: Kennen Sie Drykorn?





BRAND SYMPATHY | VIDEO

Frage 3: Finden Sie Drykorn sympathisch?

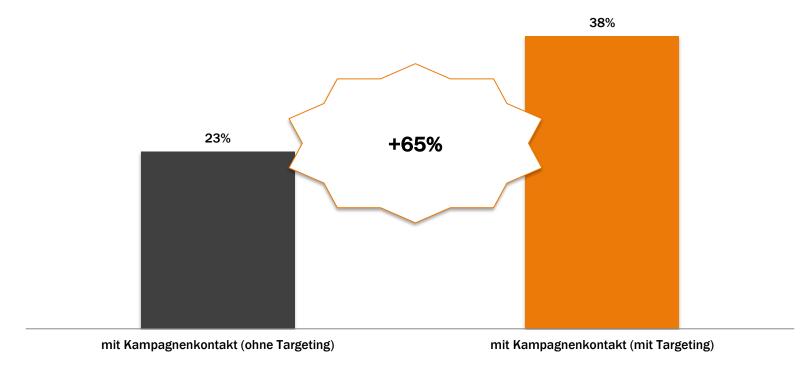




zalando

PURCHASE INTENTION | VIDEO

Frage 4: Käme ein Kauf von Drykorn Fashion für Sie grundsätzlich in Frage?





EXECUTIVE SUMMARY – RESEARCH ERGEBNISSE BILLBOARD

FORMAT: BILLBOARD

BRAND IMPACT

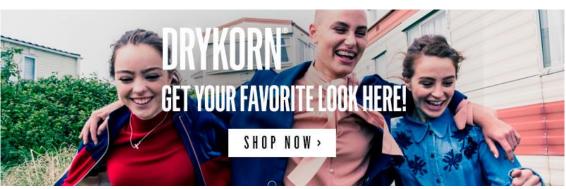
- AWARENESS

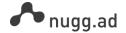
- SYMPATHY

PURCHASE INTENTION

CAMPAIGN RECOGNITION

+320% Awareness	+41% Sympathy	+83% Purchase intention
	+44% Campaign Recognition	

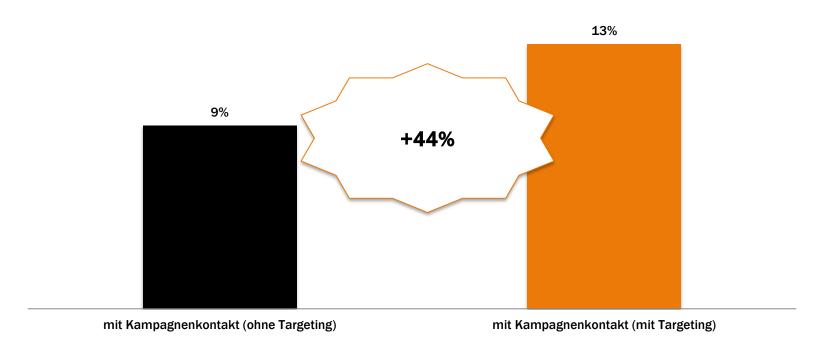






CAMPAIGN RECOGNITION | BILLBOARD

Frage 1: Können Sie sich erinnern, Werbung für diese Marke so oder in ähnlicher Form im Internet schon gesehen zu haben?

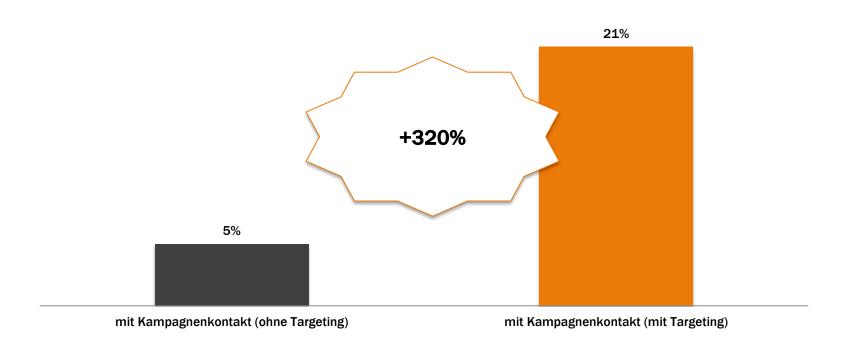


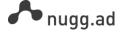


zalando

BRAND AWARENESS | BILLBOARD

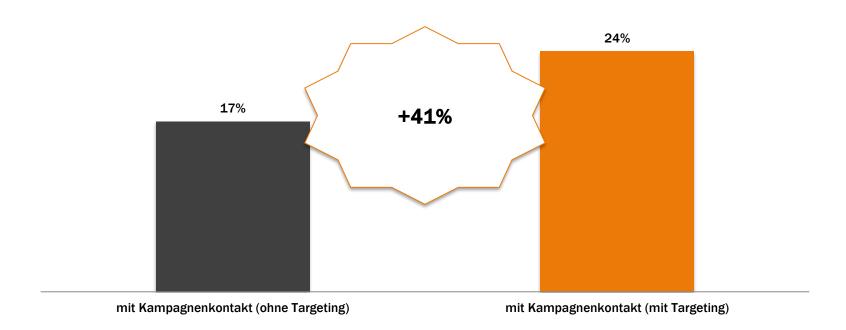
Frage 2: Kennen Sie Drykorn?





BRAND SYMPATHY | BILLBOARD

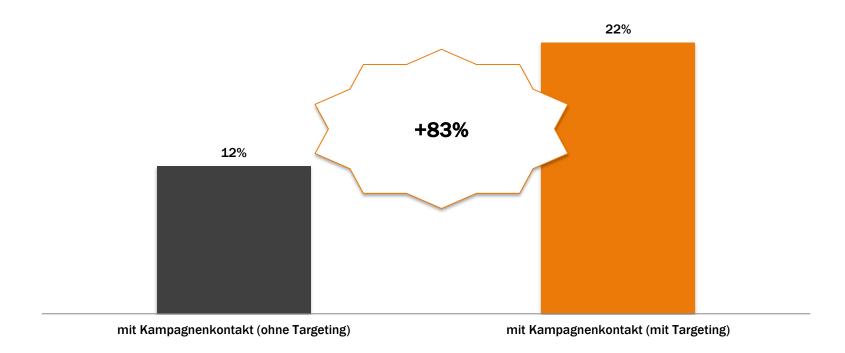
Frage 3: Finden Sie Drykorn sympathisch?





PURCHASE INTENTION | BILLBOARD

Frage 4: Käme ein Kauf von Drykorn Fashion für Sie grundsätzlich in Frage?





EXECUTIVE SUMMARY – RESEARCH ERGEBNISSE HALFPAGE



+80% Awareness	+33% Sympathy	+110% Purchase intention
	+50% Campaign Recognition	

- FORMAT: HALFPAGE
- BRAND IMPACT
- AWARENESS
- SYMPATHY
- PURCHASE INTENTION
- CAMPAIGN RECOGNITION





CAMPAIGN RECOGNITION | HALFPAGE

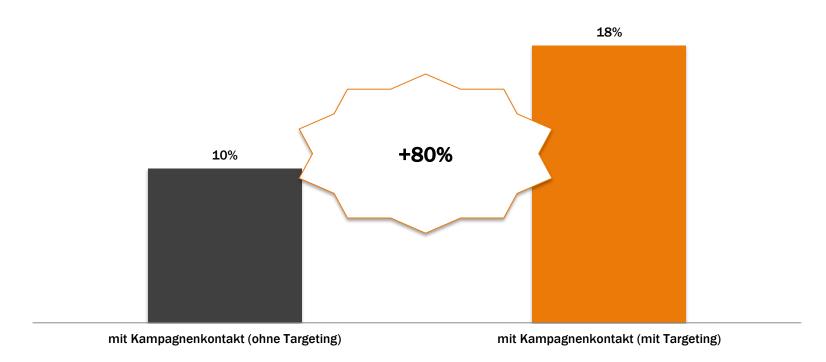
Frage 1: Können Sie sich erinnern, Werbung für diese Marke so oder in ähnlicher Form im Internet schon gesehen zu haben?





BRAND AWARENESS | HALFPAGE

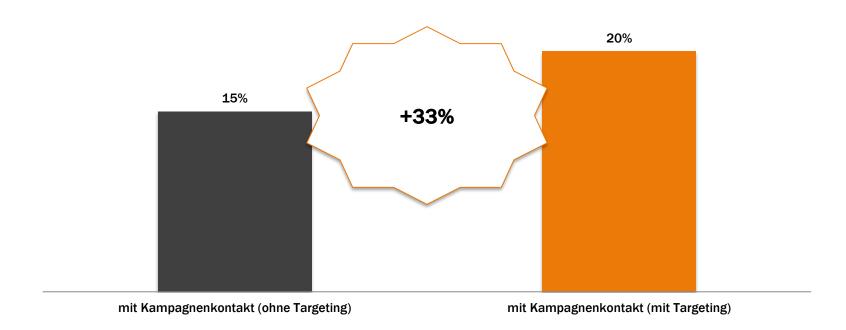
Frage 2: Kennen Sie Drykorn?





BRAND SYMPATHY | HALFPAGE

Frage 3: Finden Sie Drykorn sympathisch?

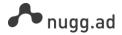




PURCHASE INTENTION | HALFPAGE

Frage 4: Käme ein Kauf von Drykorn Fashion für Sie grundsätzlich in Frage?







FAZIT – BRAND ENGAGEMENT MEASUREMENT

- Durch den Einsatz der Zalando Zielgruppen (Frauen/Männer + Young Professionals (or Fashion or Trend or Contemporary)) konnten über alle Formate (Video, Billboard, HalfPage) hohe Steigerungen der Branding KPIs und CTRs im Vergleich zu einem Flight ohne Targeting bzw. marktüblichen Benchmarks (CTR) erzielt werden.
- Video erzielte sowohl im Bezug auf die untersuchten Branding KPIs die höchsten absoluten Werte für Brand Awareness, Brand Sympathy und Purchase Intention, als auch die beste CTR und wird daher in Kombination mit den Zalando Zielgruppen empfohlen.